



Legal mechanism of rules of origin of goods under the General Agreement on Tariffs and Trade of the WTO

Oybek YAKUBOV¹

Tashkent State University of Law

ARTICLE INFO

Article history:

Received December 2023

Received in revised form

15 December 2023

Accepted 20 January 2024

Available online

25 February 2024

Keywords:

trade relations,
legal mechanism,
rules of origin of goods,
legal regulation of GATT,
foreign economic activity,
international cooperation.

ABSTRACT

This scientific article examines the formation of the state as a full participant in international trade relations, the development of partnership trade relations, as well as the essence of agreements on tariffs and trade, as well as the rules of origin of goods. The work also analyzes methods for identifying the origin of goods and possible problems associated with these agreements.

2181-1415/© 2024 in Science LLC.

DOI: <https://doi.org/10.47689/2181-1415-vol5-iss1-pp192-196>

This is an open access article under the Attribution 4.0 International (CC BY 4.0) license (<https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru>)

Jahon Savdo Tashkilotining savdo va tariflar bosh kelishuviga tegishli tovarlarning kelib chiqish qoidalari kelishuvining huquqiy mexanizm

ANNOTATSIYA

Kalit so'zlar:

savdo munosabatlari,
huquqiy mexanizm,
tovarlarning kelib chiqish
qoidalari,
GATTni huquqiy tartibga
solish,
tashqi iqtisodiy faoliyat,
xalqaro hamkorlik.

Ushbu ilmiy maqolada davlatning xalqaro savdo munosabatlarning to'la huquqli ishtirokchisi sifatida shakllanishi, sheriklik savdo munosabatlarning rivojlanishi, shuningdek, tariflar va savdo to'g'risidagi kelishuvlarning mohiyati hamda tovarlarning kelib chiqish qoidalari qayd etilgan. Ushbu maqolada, shuningdek, tovarlarning kelib chiqishini aniqlash usullari va ushbu shartnomalar bilan bog'liq mumkin bo'lgan muammolar muhokama qilinadi.

¹ Acting Associate Professor, Department of Civil Law, Tashkent State University of Law.

Правовой механизм правил происхождения товаров по генеральному соглашению по тарифам и торговле ВТО

АННОТАЦИЯ

Ключевые слова:

торговые отношения,
правовой механизм,
правила происхождения
товаров,
правовое регулирование
ГАТТ,
внешнеэкономическая
деятельность,
международное
сотрудничество.

В данной научной статье рассматривается становление государства в качестве полноценного участника международных торговых отношений, развитие партнерских торговых связей, а также суть соглашений по тарифам и торговле, а также правила происхождения товаров. Также в работе проанализированы методы выявления происхождения товаров и возможные проблемы, связанные с данными соглашениями.

Сегодня международная торговля играет ключевую роль как мощный катализатор экономического роста страны. Она способствует развитию эффективного производства товаров и услуг, повышает конкурентоспособность предпринимателей и обеспечивает приток валютных средств в национальную экономику. Промышленность, в свою очередь, является одним из важнейших секторов экономики, благоприятно влияющим на социально-экономическое развитие Узбекистана. Создание эффективного и конкурентоспособного индустриального сектора стало стратегическим приоритетом Узбекистана как на среднесрочный, так и на долгосрочный периоды.

В первые годы независимости правительство страны смогло мобилизовать сильную политическую волю для укрепления нового глобального сотрудничества. В условиях современной глобализации экономическое развитие страны в значительной степени зависит от ее интеграции в мировое экономическое сообщество. Поэтому развитие внешнеэкономических связей становится одним из приоритетных направлений.

За последние годы произошли значительные изменения в географическом распределении экспорта и импорта Узбекистана. Наиболее заметным является то, что Россия опередила ЕС и заняла место ведущего торгового партнера Узбекистана, став для последнего главным рынком экспорта и импорта. Значительно возросла доля Китая – как в экспорте, так и в импорте. Вторым рынком по размеру импорта товаров из Узбекистана стала Южная Корея. Доля стран ЕС сократилась – как в экспорте, так и в импорте, поскольку Узбекистан перенаправил экспорт хлопкового волокна из ЕС в Россию, Китай и другие страны Азии, а также сократил долю импортируемых из ЕС машин и оборудования.

Присоединение Республики Узбекистан к ВТО создает дополнительные возможности для научно-технического прогресса в промышленности, путем выбора и приобретения эффективного и надежного импортного оборудования. Кроме того, отечественные экспортеры получают облегченный доступ к внешним рынкам при присоединении к ВТО, а также будут пользоваться режимом наибольшего благоприятствования (РНБ) со всеми членами ВТО.

Что касается международной торговой организации – Всемирной торговой организации и ее организационно-правового механизма, с правовой точки зрения система ВТО представляет собой своеобразный многосторонний контракт (пакет соглашений), нормами и правилами которого регулируется свыше 95 % всей мировой торговли товарами и услугами.

Организационно – правовой механизм ВТО состоит из 3-х частей: Генеральное соглашение по тарифам и торговле в редакции 1994 г. (ГАТТ-1994), Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС) и Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС). На долю ГАТТ-1994 приходится около 4/5 всего объема правовых документов ВТО. Подавляющее число документов Уругвайского раунда родилось на базе развития и совершенствования принципов, заложенных в ГАТТ, действовавших без малого 50 лет.

Современное ГАТТ представляет собой комплекс многосторонних соглашений, включающих само Генеральное соглашение, которое начало действовать в 1948 году, протоколы о тарифных уступках, положения, интерпретирующие статьи ГАТТ, а также протоколы, определяющие условия присоединения отдельных стран к ГАТТ. Кроме того, в состав этого комплекса входят положения соглашений, развивающих положения ГАТТ-1947 и распространяющих их на новые области. Такая комплексная структура Генерального соглашения создает правовые основы для взаимной торговли товарами всех стран-членов ВТО. В качестве многостороннего торгового договора для участвующих стран ГАТТ заменяет систему из нескольких сотен двусторонних договоров и соглашений, что придает значительные преимущества странам-участницам. Участие в ГАТТ дает возможность использовать многостороннее торгово-политическое регулирование для развития внешней торговли, освобождая от забот и материальных расходов, связанных с созданием и поддержанием сложной системы двусторонних соглашений.

Другая важнейшая функция, которую ГАТТ выполняло на протяжении 1948-1994 гг. уже в качестве международного учреждения, – это урегулирование споров. Здесь ГАТТ осуществляло функцию своеобразного международного арбитра, позволяя правительствам прибегать к его помощи для разрешения споров по вопросам торговли товарами. Сейчас эта функция перешла к ВТО. Однако накопленный в ГАТТ опыт во многом определяет работу всего правового механизма ВТО. Об этом прямо говорится в ст. XVI (1) Соглашения об учреждении ВТО, которой установлено, что ВТО должна руководствоваться «решениями, процедурой и обычной практикой, которым следовали договаривающиеся стороны ГАТТ-1947 и органы, созданные в рамках ГАТТ-1947».

В течение всей своей истории важнейшей функцией ГАТТ была организация многосторонних торговых переговоров. Теперь организация и обслуживание многосторонних переговоров – это одна из функций ВТО (статья III п.2 Соглашения об учреждении ВТО говорит о том, что одна из ее функций – обеспечение условий дальнейших переговоров по вопросам, входящим в круг ведения ВТО), однако исполнение этой функции также базируется на сложившейся в ГАТТ практике.

ГАТТ также включает в себя много соглашений, которым регулируется международные торговые отношения, одним из этих является Соглашение по правилам происхождения товаров.

Важное значение в современной торговой системе приобрело определение страны происхождения товаров. Правила определения страны происхождения товаров получили большое практическое значение в связи с широким распространением региональных экономических группировок, зон беспошлинной торговли, режимов ассоциаций, преференциальных систем обложения пошлинами.

Процедура определения страны происхождения имеет большое значение для использования антидемпинговых мер, компенсационных пошлин, защитных мер.

Правила происхождения используются с целью определения страны, в которой была произведена импортируемая продукция. Практически ни одна категория товаров, оказывающаяся на рынках в наши дни, – от текстиля и косметики до продукции машиностроения и высокотехнологичных изделий – не производится в одной стране. Например, волокно для текстильных товаров может быть произведено в одной стране, ткань из этого волокна – в другой, раскройка и пошив одежды из этой ткани – в третьей, а уже готовая продукция может экспортироваться в другие страны. И таможенным органам этих стран необходимо понимать, по каким ставкам таможенного тарифа – ставкам режима наибольшего благоприятствования или преференциальным – должны взиматься импортные пошлины. В подобных случаях на помощь приходят правила происхождения.

Определение происхождения товаров необходимо по трем основным причинам. Во-первых, при осуществлении торговых операций между странами-участницами преференциальных торговых соглашений импортирующие страны должны применять к товарам, поступающим из стран-партнеров, более низкие преференциальные ставки таможенного тарифа. Для этого им требуются доказательства того, что импортируемый товар, хотя и не был полностью произведен, но, по крайней мере, был существенно обработан именно в стране, получающей тарифные преференции.

Во-вторых, для товаров, к которым применяются ставки таможенного тарифа по режиму наибольшего благоприятствования, определение страны происхождения обычно не столь существенно, поскольку пошлины РНБ взимаются на недискриминационной основе с товаров, импортируемых из всех источников. Однако в тех случаях, когда торговые меры, применяемые на границе, требуют учета страны происхождения, определение происхождения становится исключительно важным. Это относится, в частности, к таким мерам, как взимание антидемпинговых и компенсационных пошлин, администрирование тарифных квот или требования к маркировке, которые неизбежно требуют определения страны происхождения товара.

Соглашение состоит из четырех частей, в которые входят девять статей и два приложения. Статья 1 определяет, что «под правилами происхождения понимается совокупность законов, нормативных актов и административных правил ... для определения страны происхождения товаров». Соглашение фиксирует обязательства стран-членов ВТО гармонизировать и сделать ясными эти правила. Правила происхождения, названные выше, не распространяются на преференциальные пошлины. Они касаются применения непреференциальных инструментов торговой политики, включая такие пошлины, в отношении которых действует режим наибольшего благоприятствования, защитные меры, антидемпинговые и компенсационные пошлины, требования к маркировке страны происхождения.

Статья 2 Соглашения говорит о том, что эти правила не должны оказывать ограничительного воздействия на международную торговлю и быть в отношении иностранных товаров более строгими, чем в отношении национальных товаров, а также не должны быть дискриминационными в отношении отдельных стран.

В Соглашении подчеркивается, что еще до завершения рабочей программы члены ВТО должны обеспечить четкую и ясную формулировку требований, предъявляемых при установлении страны происхождения товара.

Часть 4 Соглашения «Гармонизация правил происхождения» говорит о том, что Конференция министров совместно с Международной таможенной организацией должны предложить рабочую программу, рассчитанную на три года, по выработке конкретных гармонизированных правил происхождения, учитывающих особенности различных групп товаров.

Таким образом, это Соглашение открывает возможность для гармонизации и унификации исключительно важной группы процедур международной торговли.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЕ ССЫЛКИ:

1. М. Барбасов // Интеграция государств Евразийского экономического сообщества и ВТО // Центральная Азия и Кавказ No2, 2001, SWEDEN.
2. WTO, Report (2015) of the Committee on Rules of Origin to the Council for Trade in Goods, G/L/1127, 21 October 2015.
3. ВТО: механизмы взаимодействия национальных экономик. Угрозы и возможности
4. Беленов О.Н., Долгих В.В. Конкурентные преимущества и конкурентоспособность промышленных предприятий. Подходы, анализ, оценка. – Монография. Воронеж. Изд-во ВГУ, 2004.
5. Внешняя торговля на рубеже веков. Под ред. С.И. Долгова. – М., 2001.
6. ВБURL: <http://www.worldbank.org/eca/russian>
7. ВТО URL: <https://www.wto.org/>
8. Агентство статистики при Президенте Республики Узбекистан. URL: <http://www.stat.uz/ru>
9. ЕБРР URL: <http://www.ebrd.com/ru/home.html>